



R. Orth, Inhaber Rainer Orth Service GmbH, Meinerzhagen:

„Die Smart connections.Tour holt uns bei Themen ab, mit denen wir als Installateure regelmäßig konfrontiert sind. So gibt sie uns tatsächlich eine gute Unterstützung, um unseren Umsatz auf Touren zu bringen. Gut finde ich auch den klaren Mehrwert durch die integrierte Produktzertifizierung und die wichtigen Infos am Rande, ohne überladen zu sein. Das alles im tollen Gewand - wie der PLENTICORE plus übrigens auch.“

J. Tappeser, Inhaber Solartechnik Tappeser, Schwerte:

„Die innovative KOSTAL-Tour ist definitiv keine Verkaufstour und das finde ich gut. So steht die gute Technik des PV-Hybridwechselrichters im Fokus, von der ich nun absolut überzeugt bin. Das ist bei mir notwendig, um den Kunden ein Produkt zu empfehlen. Neben diesen wichtigen Infos und der Überzeugung, ein gutes Produkt zu haben, konnte ich den PLENTICORE plus auch als Dummy mitnehmen. Und das hilft mir auch im Vertrieb.“



R. Wengenroth, Inhaber RW Solar, Iserlohn:

„Mit der ersten Roadshow setzt KOSTAL wirklich neue Standards. Kurz, knapp und nützlich. Einen neuen Standard setzt auch der PLENTICORE plus, der in vielen Aspekten nicht nur den Marktstandard widerspiegelt, sondern echt innovativ ist. Vielfalt in einem Gerät. Der Kunde entscheidet, ob er eine Batterie haben will und kann noch zwischen verschiedenen Anbietern wählen. Auch die verbesserten Möglichkeiten für die Anlagenauslegung finde ich gut. Einfach smart der PLENTICORE plus und die Smart connections.Tour.“